

FEITIAN CARRIERE - POSTE VACANT



Feitian Technologies Co. Ltd.

SHE: CN: 300386

www.ftsafes.com Contact: Julien Larssonneur: julien@ftsafes.com

H/F Ingénieur avant-vente

Disponibilité : Octobre 2015

Localisation : Sophia Antipolis, Valbonne, France

Voyage d'affaire : Zone EMEA

Salaire : Selon expérience

A propos de Feitian Technologies Co., Ltd:

Fondée en 1998 et siégeant à Pékin, Feitian conçoit, développe et fournit des solutions de sécurité digitale aux gouvernements, banques, entreprises et institutions éducatives dans le monde entier. Feitian est numéro 1 en Chine, fournissant ses clients en authentification forte, protection logicielle et solutions basées sur carte à puce. Feitian est devenu un acteur mondial grâce à ses solutions d'authentification forte à 2 facteurs et s'est ensuite étendu à d'autres aspects de l'industrie de la sécurité digitale incluant le Mobile et l'IoT. Feitian propose une ligne de produit globale qui comprend les jetons d'authentification forte OTP (One Time Password), clés USB d'encryptions PKI, clés de protection logicielle, carte à puce Java, PKI natives avec COS propriétaire et lecteurs de carte à puce pour plateformes mobiles. Feitian est cotée à la bourse de Shenzhen et emploie plus de 900 personnes. Feitian est actuellement en phase d'expansion internationale.

Description du poste :

Travailler en adéquation avec notre équipe de vente dans le sud de la France, pour soutenir nos clients et prospects sur nos marchés de Sécurité Digitale, Transactions Sécurisées & Solutions d'Authentification forte en ligne. Posséder et orienter les aspects techniques du cycle de vente - Gérer la collecte des besoins - Comprendre les cas utilisateurs - Etablir des POC « proof of concept » démonstrations produits - Formation clients sur site et implémentations occasionnelles. Des formations internes au siège Chinois à Pékin sont à prévoir.

Qualifications:

Éducation:

- o License/Master 2 en Sécurité Informatique/Information type CSI ou domaine connexe.

FEITIAN CARRIERE - POSTE VACANT

Expérience:

- 1 à 3 années d'expérience en prévente et support sur site clients.
- Expérience avérée de consultant auprès de clients traitant de solutions techniques complexes.
- Expérience et maîtrise des langages de programmation C/C++, C#, Java, ...

Compétences:

- Bonne présentation, qualité de communication écrite et parlée irréprochable.
- Français courant ou langue natale
- Anglais courant impératif.
- Bonne capacité organisationnelle.
- Motivé, curieux avec une bonne compréhension des cas d'utilisations clients et de leurs implications.
- Capacité à développer et maintenir une bonne relation client.
- Larges connaissances en IT, applications client/server, architecture réseau, environnements cloud/virtuels, protocoles/ports sous Windows et Linux.
- Capacité de démarrage autonome, avec une excellente habileté à travailler aussi bien de manière indépendante qu'en équipe.
- Expérience avec les technologies listées ci-dessous est un plus:
 - Technologies Web : Apache Tomcat, Java Servlets, Web services (SOAP, RESTful).
 - Gestion des flux et architecture des systèmes back-office (ERP, CRM, systèmes de facturation, webshops etc.).
 - Technologies bases de données Microsoft SQL.
 - Compréhension de la sécurisation logicielle, des techniques actuelles de hacking et des applications vulnérables.

Responsibilités et devoirs:

Inclus mais non limité à:

- Feitian recherche un consultant préventes en charge du support aux responsables grands comptes basés en France et autres régions concernées. La position en prévente inclut la rencontre client avec présentation produit, démonstrations, implémentations des solutions et produits de sécurité digitale de Feitian. Ces activités peuvent s'effectuer via conférences web ou visites sur site client. Le candidat devra avoir la capacité à respecter les délais au sein de projets multitâches.
- Le candidat fera partie intégrante de l'équipe de consultants prévente en EMEA, il est important que le candidat soit autonome tout en étant intégré à l'équipe locale. Le candidat sélectionné sera accompagné par l'équipe locale, mais il est attendu qu'il développe la capacité à être le premier contact concernant les requêtes techniques de nos clients EMEA. L'enthousiasme et l'aptitude à rapidement devenir familier avec nos nouveaux produits et concepts est indispensable au succès du candidat, car il devra assimiler préalablement la large gamme de produits Feitian.
- Le consultant préventes supporte les équipes ventes tout en travaillant de manière indépendante avec les clients. En qualité de consultant préventes, une main à la tâche sera requise pour tout engagement en POC et évaluations produits, raison pour laquelle le candidat doit avoir un solide acquis technique mais aussi en développement logiciel.

FEITIAN CARRIERE - POSTE VACANT

Le poste consiste à:

- o Accompagner les responsables grands comptes dans leur prospection et visites clients.
- o Assister les responsables grands comptes dans l'identification et la qualification d'opportunités.
- o Fournir un support préventes technique pour toute la gamme de produits « Monétisation Logicielle ».
- o Créer et délivrer des présentations techniques justes aux clients.
- o Travailler de manière rapprochée avec les équipes ventes et techniques dans la relation client.